



**Computers and Communications** 





- 01 製品紹介
- 02 ユーザー訪問

学校法人 清風学園 さま 国立大学法人 金沢大学 さま OMデジタルソリューションズ さま

- 03 ミタニノヒトビト
- 04 部門紹介
- 05 ビジネスソリューション
- 06 ゆめの博士
- 「メタバースの世界」 07 ミタニトピックス

## MITANI お客様情報誌

お客様と当社をもっと強く結び つけ、ご要望をさらに深く受け 止めて、より大きなご満足をお 届けしたい。

この情報誌を架け橋として、 コンピュータ アンド コミュニ ケーション



ゆ

た

か



2022年 79号



MITANI CORPORATION 三谷商事株式会社





製品紹介

三谷商事の新製品をご紹介します。





















# **WinROOF Education**

顕微鏡 / マイクロスコープ、デジタルカメラ / iPhone、SEMなどの画像解析に最適!

画像解析ソフトウェア【WinROOF】はシリーズ販売実績10,000本以上を誇り、工業・バイオをはじめとして業界を問わない様々なお客様のニーズにお応えしています。主に、これまで目視で計測や解析をされていた研究者の方の負担軽減(省力化)や、作業者の方による結果のばらつき防止、また再現性の確保にご活用いただいてきました。

この度、よりお手軽にご利用いただけるように、2022年6月に教育機関様\*のみを対象とした【WinROOF Education】をリリースいたしました。月額換算で税別9,900円とリーズナブルなため、これまでと比較して非常に導入がしやすい価格設定で、教育機関様での研究・講義をより促進させるソフトウェアとなっています。

三谷商事 ビジュアルシステム部では、これからも研究者の皆様をサポートしていける存在を目指していきます。

\* 対象の教育機関については【お問合せ先】の Web サイトリンクよりご確認いただけます。

# シリーズ導入実績 全国10,000本以上!

# ソフトウェアの利用方法



顕微鏡やデジカメ/スマホ、SEMなどで撮影した画像を読み込み!



WinROOF Educationで楽々解析! ノーコードのため簡単です。





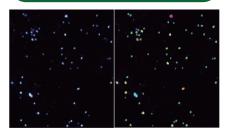
結果はExcel(R)やCSVへサクっと転送!ヒストグラムも出力できます。

# 特別な機器は不要で、お持ちのPCにインストールして使用できます。

※ WinROOF Educationには、WinROOFシリーズの機能に含まれるカメラ制御機能および各種オプション機能をアドオンすることは不可となります。
※ フォーカス合成や画像連結など、一部の処理はマクロ適用外となります。

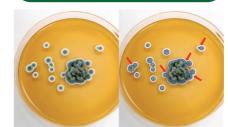
# 機能紹介

# 1. カウント・計測・解析



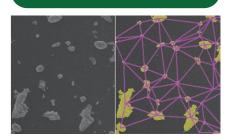
細胞や粒子のカウント、面積や長さの計 測、色味の数値化まで可能。

## 2. エリアの分離



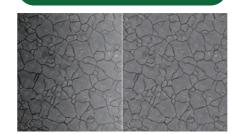
強力な分離機能を搭載。くっついている エリアを自動で切り離します。

# 3. 特殊計測・解析



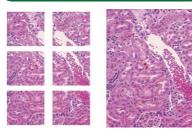
顕微鏡やデジカメだけでなく、SEM画像 も解析OK。特殊な計測、揃えています。

## 4. 照明ムラ除去



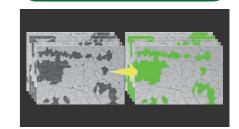
照明によるムラなどもバッチリ補正。勿 論、各種フィルタやFFTもしっかり搭載。

# 5. 画像結合・合成



画像の結合も自動でムラなく。上下の焦点合成も自動でズレなく。

# 6. 自動処理 (マクロ)



ほとんどの操作はマクロで自動化可能。 プログラム知識は一切不要の簡単設計。

# 他社比較

# 機能

## 自動化の容易さ

## 価格

WinROOF Education

200を超える画像解析専用コマンド

粒子分離認識技術に優れる

プログラム知識不要 ノーコード型ソフト

税込9,900円 (月額換算)

他社有償ソフト

特定用途向けの機能のみで、 小回りが効きにくい

自動化不可のソフト多数

税込30,000円~ (月額換算)

他社無償ソフト

プログラムを追記してアドオン する形が多くソフト単体では△

プログラム知識が必要

0円

お問合せ先

三谷商事株式会社 ビジュアルシステム部

TEL: 03-5949-6220

https://www.mitani-visual.jp/winroof-edu/





# ユーザー訪問

CASE STUDY





全教室へのプロジェクター/Apple TV設置と約1000台のiPad導入で、学園内のICT化を促進

# 学校法人 清風学園 さま

全国で進む教育環境のICT化。学校法人清風学園様(大阪府)では、2022年度、清風中学校・高等学校の生徒を対象としたiPad導入(約1000台)に加え、全教室にレーザー式プロジェクターとApple TVを導入いただきました。



# 教諭(中学1年・技術科担当) 山本 純平 教諭 お客さまよりひとこと これからは生徒たちにiPad を当たり前の「文房具」とし て使ってほしいと思っています。iPadが効果的な学習を 支援するツールになるよう、 授業での活用に取り組んで まいります。

# 授業準備を圧迫していた プロジェクターの運用方法

1945年の創立から80年近い歴史を有し、現在では中学・高校合わせて約3000名の生徒が集う清風中学校・高等学校。その運営母体である学校法人清風学園様は、2022年度、中学・高校の生徒(中学1年生と高校1年生)を対象に約1000台のiPad配布、および全教室に85台のレーザー式プロジェクターとApple TVを導入しました。

導入前の状況について、高校で理 科を担当する上田昌克教諭は次のように振り返ります。

「以前は、授業のたびに職員室から教室にプロジェクターを運んでおり、しかも自作したマウントを使って黒板に取り付けていたため、手間がかかりました。こうしたプロジェクターを20台

ほど用意したのですが、使用頻度が増えると足りなくなり、毎回教室に運んで設置するため故障率も高くなりがちでした」

本件を担当したICT室・根岸太郎氏は、導入にあたっての経緯を次のように振り返ります。

「本校のICT環境における一番の課題は、インフラが整っていないことでした。このため第一段階として全教室に無線LANを整備することからスタートし、その次の段階としてプロジェクターおよびApple TVの全教室配備に着手しました」

# レーザー式プロジェクター導入で 視聴環境が大きく改善

2021年の夏頃に機種選定を開始し、同年9月には3社に見積もりを依

頼、10月に三谷商事への発注が決定。発注に至ったポイントして、根岸 氏は次の点を挙げました。

「価格はもちろん、他に重視したのは納期ですね。最近はICT機器が品不足で短期間での納入が難しいという状況があります。加えて、本校は大阪でも一、二を争うほどの大規模校で、物資調達には手間がかかります。2022年度からiPadの利用を開始する予定でしたので、2022年3月末までにはプロジェクターなどの設置を完了してほしいというのが要望でした。こうした要望に応えてくれたのが三谷商事さんでした」

予定通り校内の全教室にエプソン 製のプロジェクターとApple TVが 設置され、2022年4月から利用を開 始。導入後に感じた効果について上田 教諭は、「やはり授業準備の負担が軽





## 学校法人 清風学園

所在地 大阪府大阪市天王寺区 石ケ辻町12–16 URL https://www.seifu.ac.jp/ TEL

06-6771-5757(代表) **創立** 昭和20年2月

減されたことが大きいと感じています。また、新しいプロジェクターは黒板の湾曲した面に対して補正をかレーザー式になったことで、以前はカーテンを閉めきって教室を真っは教室を見していたのが、今では教室を出ていたのが、今では教室を見ることができます。生徒たちからも、『ノートを取る手元の明に見るない。と話りました。

# iPad配布により授業効率アップ。 実習過程の可視化にも期待

中学の技術科を担当する山本純平 教諭は、新しいプロジェクターについ て、「映像以外では、プロジェクター 付属のスピーカーの品質が良く、音声 が非常にクリアであることもありがた いです。他の教科では英語のリスニン グなどでも大いに活用されているよ うです」と、音質の良さを挙げました。 さらに、並行して導入されたiPadについて山本教諭は、「指紋認証でのログイン機能があることで、生徒たちが短時間でスムーズに授業に入れるようになりました。また、技術科の製作実習では1学年あたり約350人の生徒が参加するため、これまでは実習の過程すべてに目を通すことが難しいのが実情でした。今後は生徒がiPadのカメラ機能などを活用しながらレポートを提出するという形で、実習の過程が可視化しやすくなるのではないかと期待しています」と先を見据えました。

# セキュリティを担保した接続環境。 今後は校務システム刷新も視野に

また、iPadについて根岸氏は、「タブレット端末を導入する際、先生方からは『書く』ことも大事にしたいという声が上がりました。タッチパネルの精度や編集機能の充実ぶりなど、『書く』ことに関する性能については、やはりiPadが優れているという判断に

至りました」とし、さらにApple TV についても「通常ですとBluetooth 経由での接続になりますが、本校ではWi-Fi経由で教師と生徒がセグメントを分けて接続するため、生徒側からは許可なくApple TVにアクセスできない設定になっています」と、セキュリティ面でのメリットにも言及しました。

今回の導入を振り返って根岸氏は、「ICT担当としては機器に関する問い合わせなども増えて、正直大変なところもあります(笑)。ただ、先生方がiPadを片手に教室に入っていく姿というのは2年前には見られなかった光景です。その意味では、着実に本校のICT化が進んでいるというを感じています」とコメント。将来的には「本校のICT化はまだ外堀を埋めた程度のもので、内堀と本丸はこれからです。校務システムの一新などについてもこれから取り組んでいく予定です」と構想を語りました。



情報システム事業部 文教営業部 関西文教課 営業課 田村 壮大

## 当社担当営業よりひとこと

大阪でも有数の生徒数を誇る清風学園様のICT導入支援に携わられた事、光栄に存

今後も、益々のICT機器の利活用の促進と生徒様により良い教育環境をご提供出来るよう、より良いご提案をさせて頂きたいと考えております。





# ユーザー訪問

CASE STUDY





電子決裁システム「e-決裁plus」を導入。学内の「決裁」と「公文書管理」のデジタル化に成功

# 国立大学法人 金沢大学 さま

官公庁や自治体などで求められる事務作業や行政文書のデジタル化。その大きな流れの中で、国公立大学における学内業務のデジタル化も全国に波及しつつあります。2021年3月、電子決裁システム「e-決裁plus」を導入した金沢大学様の事例をご紹介します。



# 決裁は「紙ベース」が 当たり前という空気

1862年(文久2年)に設置された加賀藩彦三種痘所を源流とし、2022年で創基160年を迎える金沢大学様。2022年5月に金沢大学未来ビジョン『志』を策定し、「オール金沢大学で『未来知』により社会に貢献する」をテーマに、日本海側に位置する基幹的国立総合大学として多様な人材を輩出し続けています。

同学では2021年3月、電子決裁システム「e-決裁plus」を導入しました。電子決裁システム導入の話が持ち上がったのは、2018年の秋頃。それ以前は会計・人事・医療事務など分野

別の業務システムは運用されていた ものの、一般的な決裁システムは導 入されていませんでした。現在の法人 文書管理を担当する総務部総務課法 規係 係長・入口康彦氏は当時の状況 を振り返ります。

「当時はすべて紙ベースでの決裁でした。Wordなどで稟議書を作ってプリントアウトし、決裁者を順番に回って判子をもらうという流れ。不便ではあるけれどもそれが当たり前だという空気もありました」

# 「電子決裁から公文書管理までを 一元管理できるシステム」を目指す

その空気が変わるきっかけの一つ

となったのが、2019年3月のこと。内閣総理大臣決定として「行政文書の電子的管理についての基本的な方針」が発表されました。

「前提として、国立大学法人は国が定めている公文書管理法という法律の適用下にあります。それが、この内閣総理大臣決定によって、公文書の管理を本格的な電子的管理に移行する方針が明らかになりました。それまでの『公文書の管理は紙ベースが当然』という大前提が変わることになったわけです」(入口氏)

導入に向けては「電子決裁」を一つの柱、もう一つの柱を「公文書管理」とし、「電子決裁から公文書管理までを一元管理できるシステム」を大きな





**所 在 地** 石川県金沢市角間町

URL https://www.kanazawa-u.ac.jp/

**T E L** 076-264-5111

**立** 1862(文久2)

方針として掲げました。先行して同様のシステムを導入済みである他の国立大学を調査したのち、一般競争入札を実施し、「e-決裁plus」を提案した三谷商事への発注が決定しました。

発注に至ったポイントとして入口氏は、「紙ベースでの文書管理における問題点は『検索性』で、ファイルに綴じられた書類を探すのに手間がかかります。それが電子的に管理できれば検索性が向上し、業務の効率化を図れるのではないかと期待しました」とし、発注先の三谷商事については「こちらからの質問にもスムーズに回答をいただけるなど、レスポンスの早さを感じました」と評価しました。

# 人事異動にも対応する決裁機能。 セキュリティの面でもメリット

2021年3月、電子決裁システム「e-決裁plus」の運用を開始。大学職員を中心に約500名がこのシステムを利用することとなりました。導入後にもたらされた成果について入口氏は、「最初は利用者の皆さんの中でも戸惑いがあったようです。導入当初は電子決裁の利用は僅かでしたが徐々に向上し、2022年度に入ってか

らの3ヶ月間の電子決裁率は約80% と大幅に向上しました。また、事務局 における印刷用紙の購入量も2021 年度は前年度に比べて約30%減を 達成しました。確実にデジタル化が 進んでいると感じています」と手応え を語りました。

また、「e-決裁plus」の個別機能について、「電子決裁では申請時に『個人宛て』や『役職宛て』など、決裁ルートを詳細に設定することができます。また人事システムと連携していて、例えば4月1日に人事異動が多数発生した場合でもスムーズに決裁が引き継がれるようになっています」とし、加えて「決裁時の添付ファイルをブラウザ上で開いてコメント入力までできるのも便利ですね。添付ファイルを端末にダウンロードする必要がないので、セキュリティの観点でも優れていると感じています」とメリットを挙げました。

# 業務効率化と入力ミス削減を達成。 組織の意識決定もスピーディーに

また、「公文書管理法では書類の保存形式がPDF/Aと定められているのですが、決裁時の添付ファイルをシス

テム側でPDF/A形式に自動変換してくれるのも助かっています」と、業務負担が軽減したことにも言及。さらに、「公文書には保存期限が定められているのですが、これまでは紙の書類を綴じたファイル名と保存期限をExcelシートに入力していたため、しばしば入力ミスが発生していました。それが今回のシステムでは保存期限が満了した文書を自動的に抽出してくれるので、正確な執行ができるようになりました」と変化を語りました。

そして、「もう一つ大きな成果を挙 げるとすれば、このシステムはスマー トフォンでも利用できますので、出張 や在宅勤務など職場を離れた場所で も決裁手続きが可能です。おかげで 組織としての意思決定が格段に速く なったのを実感しています」とし、今 後については「まずはこのシステムを 学内にさらに推進していくことが肝要 だと考えています。また、各部分を最 適化しても全体を最適化しないと組 織としてのパフォーマンスは向上しま せん。学内のルールを担当する法規係 として、全体を俯瞰する視点を持って 業務を進めていきたいと思います」と 展望を語りました。



情報システム事業部 金沢支店 営業課 西本 徹

## 当社担当営業よりひとこと

印鑑・紙文書管理をデジタル文書管理へと移行期のシステム導入に携わらせていただき、 光栄に存じます。

今後もご意見を頂きながら、お客様と共により良いシステムへと成長していけるように努力 していき、生産性の向上に貢献したいと思います。





# ユーザー訪問

CASE STUDY





デジタルカメラと画像解析・計測ソフトウェアを組み合わせた「顕微鏡ソリューション」で新市場を開拓

# OMデジタルソリューションズ株式会社 さま

ミクロの世界を観察する顕微鏡。その顕微鏡分野に、デジタルカメラを活用するというビジネスチャンスを見いだしたOMデジタルソリューションズ様(本社:東京都)。撮影した画像の合成・計測を行う工程に、三谷商事の画像解析・計測ソフトウェア「WinROOF CLOUD」を採用いただきました。



# 新事業開発室 室長 登坂 隆弘 氏 お客さまよりひとこと 私自身が「好奇心」を持ちな がら、お客様に気軽に「触れ て、試していただける環境」 をご用意することで、弊社の 製品・ソリューションの有用 性を実感していただければ と思っております。

# 顕微鏡のBtoB市場における デジタルカメラの可能性を探る

オリンパス株式会社の映像事業部門を前身とし、カメラ、双眼鏡などを主力製品とする光学機器メーカー、OMデジタルソリューションズ様。カメラ・レンズ製品では「OM-D」「PEN」「M.ZUIKO」などの優れた性能を誇るブランドで写真を愛する人々を魅了し続けています。

同社では2021年秋、新たな市場開拓を目的として、従来とは異なる光学機器の活用方法を模索するプロジェクトが発足。その中で有力視されたのが、顕微鏡分野におけるデジタルカメラの活用でした。

この経緯について、光学製品開発を

担当する開発 光学開発 部長・加藤茂氏は次のように振り返ります。

「従来のコンシューマー(消費者)向け市場以外に、ビジネス向けの市場にアプローチできないかという議論になりました。その中で、弊社のカメラには接写に強いという特長があるため、顕微鏡に代わる機器としての需要を掘り起こせるのではないかというアイデアが出ました」

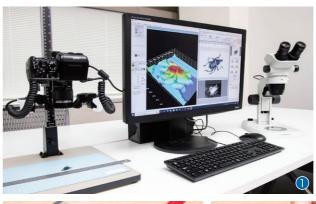
# デジタルカメラの「撮る」と ソフトウェアの「測る」をセットに

このアイデアについては同社の開発部門で使用してきた二種類の顕微鏡、試作部品の観察と記録撮影を行う「実体顕微鏡」と、試作部品の寸法

を計測する「測定顕微鏡」がヒントに なりました。

「実体顕微鏡に関しては、これまでにも既存の顕微鏡の接眼部にコンパクトデジカメを装着して記録撮影を行ってきました。こうした顕微鏡とデジタルカメラ単独で置き換えられないかと考えたのが出発点でした。

顕微鏡で観察する視野は、倍率によりますがおよそ1mm四方が主な範囲となります。一方、産業用のFAカメラの視野だともう少し大きく、ハガキサイズほどの範囲。弊社のカメラだとその中間、切手サイズほどの視野をカバーしつつ高解像度での撮影が可能です。そこにビジネスチャンスがあるのではないかと考えました。









## OMデジタルソリューションズ株式会社

**所 在 地** 東京都八王子市高倉町49-3

R L https://om-digitalsolutions.com/

**E** L 042-642-8476

立 2020年10月9日

内容 カメラ等の光学機器やその他精密機器の

製造販売、修理並びに賃貸

- 専用PCソフトからの操作でブラケット撮影された画像は即時転送され、すぐに3D合成処理が可能。インターバル撮影も可能。
- ② M.ZUIKOレンズに詰め込まれた高精度な部品を確認できる150-400mmレンズの分解展示。 ③ TG-6の顕微鏡モードでは、印刷面にレンズを密着させて最大44.4倍の拡大観察及び撮影が可能。 ④ TG-6の深度合成モードでは、斜めからの撮影でも被写体深度が深い記録撮影が可能。

以上に加えて、撮影対象の寸法を 計測する測定顕微鏡の機能を代替し てくれるソフトウェアを探していたと ころ、WinROOF CLOUD(ウィン ルーフ クラウド)にたどり着きまし た」(加藤氏)

WinROOF選定の経緯について加 藤氏は、「まず顕微鏡用の計測ソフト を調査しましたが、どれも顕微鏡本体 とのセット売りが基本で、非常に高額 でした。次にフリーソフトなどを調査 しましたが、操作性に難があり、恒久 的に使用できる保証もありませんで した。最終的には、ソフト単体で購入 でき、機能・価格面でも条件にマッチ したWinROOFのほぼ一択という結 果となりました。また、トライアル版が あることや、各機能の活用事例が豊 富に紹介されていたこと、オプション 機能を試しながら1年単位で契約を 変更できることも非常にありがたかっ たです」とポイントを挙げました。

# 「フォーカス合成」の有効性。「切手サイズ」の撮影視野も好評

デジタルカメラとWinROOFを組み 合わせた顕微鏡ソリューション。同社 で新事業開発を担当し、販路開拓に取り組んでいる新事業開発室室長・登坂隆弘氏に導入後の効果をうかがうと、「機能的には、弊社のカメラで複数枚撮影した画像に対してWinROOFの『フォーカス合成』機能を使用すれば、1枚の綺麗な合成画像が作成できます。これは期待通りの成果が得られたと感じています」との評価をいただきました。

さらに商談先での反応については、「昆虫・植物などの自然科学分野のお客様から良い評価をいただくことが多いです。先ほどの『切手サイズ』の撮影視野を活用すると、昆虫の全体像を捉えつつ、その一方で各部位の細かい模様までも視認できるなど、幅広いスケールを行き来しながら観察できる点もご好評をいただいています」と語りました。

また、加藤氏は「弊社機器の性能面においては、ミラーレス一眼に高解像マクロレンズを組み合わせた8000万画素の『ハイレゾショット』で広範囲を高精細に撮影でき、顕微鏡とXYステージでの画像連結の代用として機能すると再認識しました」と手応えを語りました。

# 「持ち歩ける顕微鏡」を強みとして 総合的ソリューションを目指す

そして、オリンパス時代から受け継いできた「小型軽量で機動力のあるカメラ」という特性はフィールドワークとも相性が良いとのこと。

「研究調査の現場では『持ち歩ける顕 微鏡』をキーワードに、弊社のコンパクトデジカメ・TG-6が活躍できると 期待しています。撮影時に対象のサイズが計測でき、同時にGPSと連動した位置情報も記録できるなど、ワンストップで複数の情報のデータ化が可能になるため、『これは本当に便利です』というお声をいただきます。また、小中高校の理科の課外学習などにも活用できるのではないかと可能性を感じております」(登坂氏)

今後については「弊社の社名にもありますように総合的な『ソリューション』を強化していくことを目指します。例えば、撮影した大量の画像の処理・管理を行うワークフローなどについてもサービスとして提供できるように開発を進めていければと考えています」(登坂氏)と先を見据えました。





2022年春に入社した、三谷の新入社員をご紹介します。







福井支店 尾上 梨香



TS課

福井支店



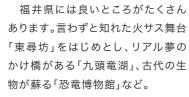


関西支店

須藤 大河

大学では経営学を学んでおり、IT に関する知識が全くない状態で情報 事業部配属となりましたが、毎日知 識も豊富で熱心に指導してくださる 先輩方の下で、営業のことや技術の ことなど幅広く学んでいます!

新しいことの連続で時間がたつの がすごく早く、先輩方のような立派な 三谷商事の人間になれるのか不安も ありますが、何事もチャレンジする気 持ちを忘れず、いろんな知識をつけ たいと思います。本社であり自然の 豊かな福井の地で、会社に大きく貢 献できるような人間に成長できるよ う頑張ります。



私はこの町が大好きです。しかし、配 属当初はなぜ福井なのか、不満に思う こともありました。そんな私がこの町を 好きになれた理由は、このような様々 の秘境を知ることができたからです。

情報の世界と福井県は似ていると 思います。私にとってまだまだ秘境だ らけな情報システムの世界ですが、少 しづつ着実に知識をつけ、興味深く 仕事に邁進したいと思います。

これまでの人生は、本能で行動に 移すことが大半でした。しかし、社会 人になり、もっと柔軟な人間になりた いという思いから、人ではなく、商材 やコストによって、案件が決まり、論 理性が必要とされる、情報システム 事業部を希望しました。大学では、初 等教育学を専攻しIT業界と無縁だっ たこと、また東京から大阪という新 天地での生活ということもあり、 日々、新しいことを吸収できる環境 に心から感謝しています。早く先輩 方のように、一人前の商社マンになれ るように、日々精進し、関西から三谷 商事を盛り上げていきます。



東京支店 TS課

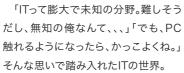
綱島 弦太

就活中は、商社ばかり受けていま した。IT企業なんて頭の片隅にもあり ませんでした。何かの縁で入社した三 谷商事。就活時から配属面談ギリギ リまでずっと他事業部志望でした が、最後に決めたのは情報事業部。約 1年前の自分には想像もつかない未 来を歩んでいます。しかし、自分の決 断に全く後悔はありません。偉大な 先輩方、ユニークな同期に恵まれ、毎 日が新しい発見に溢れている充実し た日々を過ごすことができています。 いち早く当社の発展に貢献できる人 材になれるように精進していきたい と思います。



公共システム営業部 TS課

久保 太智



新しいことの連続で非常に刺激的 な毎日を送っています。公共システム 営業部の皆さんは個性が強く、そして 個々の技術力も本当にすごい方ばかり で、自分もこんな風になれるのかなと 心配しています。

しかし、いつまでも負けてはいられ ません。日々の業務の中で少しでも多 く知識を吸収し、憧れの先輩方に追い つき、追い越せるよう、一日一日を大 切にしていきたいです。



ビジュアルシステム部 開発課(東京駐在)

和田 健秀

「ITは何でもできるカッコいい業 界」という期待を胸に情報システム 事業部を志望しました。入社して3か 月、この期待は間違っていなかったと 実感するとともに、何でもできるから こその難しさを実感しています。自身 の興味の向くままに選んだ道です が、覚えるべきことが山積みです。 日々、自身に足りない点や疑問点を、 先輩方のご指導のもと精一杯勉強中 です。今後も成長を続けるために、学 ぶ姿勢を常に持ち、知識の体系化に 努めます。そして、社内外から尊敬さ れるかっこいい三谷社員になります。



システム部 サービス業課

北野 泰楽



システム部 パッケージシステム課

玉井 美里



関西文教課TS課 原 圭奈珠

文教営業部

「僕らは豆腐屋になる」これは、ソフ トバンク創設者の孫正義さんが会社 を立ち上げる時に言った言葉です。売 上を「丁(兆)」で数える会社にする、そ んな突飛な発言から当時誰も重要視 していなかったIT分野に先見性を見い だし、孫さんは売上5兆円(2021決算) の会社を築いたのです。知識皆無の自 分が、そんなIT分野に携わっているこ とは不安でもあり、またチャンスだと 思っています。激化するITの世界で、三 谷商事の名前を、また自分の名前を残 せるように日々の業務を精一杯取り組 んでいきます。

福井の山と沖縄の海という大自然 の中で過ごし、毎日部活に明け暮れ ていた学生時代。そんな私にとって、 ITの分野はどこか遠い、私には関係 のない世界だと思っていました。三谷 商事に入社が決まった際もただ漠然 と営業をするのだと思っていました が、配属はシステム部。SEになった自 分は想像もできませんでしたが、先 **輩方に支えていただきながらのびの** びとさせてもらっています。今後も失 敗の連続だと思いますが、失敗をた くさんできるのは新入社員の特権で もあるので、めげず恐れず日々成長 できるよう頑張ります。

学生時代、バリバリ働きたかった 私は、「女性の商社マンってかっこい い!」という理由で、商社業界を志望 していました。三谷商事に行くと決め た時、エンジニアの仕事をすること も、大阪で働くことも予想していな かったため、配属先が決まった時、ワ クワク感よりも不安の方が大きかっ たです。しかし、今は、知識を積み上 げることに楽しさを感じ、自分自身で 目標を掲げながら、日々精進しており ます。目まぐるしく変化するITの世界 で勝ち抜くために、一つでも多くの事 を吸収し、一日でも早く一人前の技術 者になります。



文教営業部 福岡営業所TS課

太田 彩菜



文教営業部 東京文教課TS課

伊藤 友杜

人々の生活になくてはならない存在であるITについて詳 しくなりたい、自分の提案を形やサービスにしたい!という 思いから情報システム事業部を志望しました。大学時代には ITとは遠い学問を専攻しており、馴染みのない分野に不安 もありましたが、福岡の先輩方から多くを吸収し、必死につ いていきたいです。

新しいサービスがどんどん生まれ情報が変わっていく中 で、いつまでも貪欲に学び続けることを忘れずに教育という 現場を支え、改善する提案のできるTSを目指します!

最新の知識や技術を使いこなして仕事をするIT業界への憧 れはありました。しかし、自分にはITのセンスはないと思い込ん でいました。部署紹介や先輩方の対話を通して、最新のIT技術 を学び続ける環境に刺激を感じ、志望させていただきました。 「マック」と聞くと「McDonald's」のことしか思い浮かばないく らい学生時代マックでバイトしていた僕ですが、これからは 「MacBook」等を使いこなして教育機関のIT化に貢献できる 人間になりたいです。

そのために東京文教の素晴らしい先輩方から知識や人間力 を吸収して成長していきます。





# 部門紹介

三谷商事を支える各部門をご紹介します。





## 福井支店

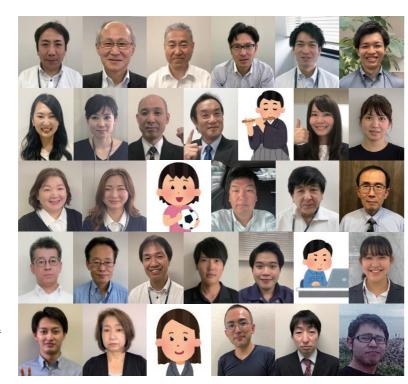
福井支店は営業課とテクニカルソリューショ ン課の二つの課で構成されています。若手、ベテ ランそれぞれの良さを生かし、協力し合いなが らお客様第一の精神をもとに、お客様に質の高 いサービスをご提供できるよう精進を続けてま いります。

特に、地元福井のお客様には日々お世話に なっております。

地域に根付いた小回りの利くSIerとして、愛 する地元福井を皆様と一層盛り上げていきたい と思っておりますので、今後ともよろしくお願い いたします。

## 写真/上段左から、

内海義之、板橋英正、嶋田都芳、宮越淳、野坂優介、篠原正樹 小西出高代、吉田瞳、常田昌宏、柴田利明、牧田敏幸、鈴木小百合、家市麻衣子 寺角麗子、宮川佳子、野村千裕、岸本衛、関正人、加藤孝治 泉田澄人, 山下正到, 板昌克, 松本望, 神田浩平, 天谷植一, 尾上型香 松原巧賢、橋詰光子、中村汐歩、福田貴之、石田貴也、石川俊介



# スタッフの スキ×コレ

~ 私の推しを紹介します!~



## 鈴木 小百合

コロナで外出が減って家で映画を観 る機会が増え、「観るだけでなく趣味にし たい!」と思い、YouTubeを始めました!

洋画に出てくる英語のジョーク、海外文 化、言葉遊びの意味に重点を置いて解説を している動画です。(英語の勉強に興味ある 方は是非Chuckle TVで検索ください笑)

映画を観るときに"ネタ作り"を意識 したり、動画編集について勉強したり と、家にいながら楽しくできる趣味が見 つかりました♪コロナ禍で新しい趣味 を始めた方、ぜひYouTubeに挙げてみ てはいかがでしょうか?



篠原 正樹

私の推しは飼っているジャンガリアン ハムスターの「エマちゃん」です。

サファイアブルーという色の子で、世 界で一番かわいいハムスターだと思って います。

エマちゃんが食べることが好きなのに 加え、私もかわいすぎてついついおやつ をあげてしまうこともあり、少しだけ ぽっちゃりさんです。でもそこもかわい いんです。ケージから手の上に乗ってき たり、ベットの上で走り回ったりと愛らし い姿に毎日癒されています。



神田 浩平

最近はゴルフに行くことにはまってい ます。昨今のコロナ禍の影響を受け、ア ウトドアな趣味として始めました。まだ まだ伸び代のある実力ですので、日々精

単純なゴルフの楽しさに加え、朝から 自然豊かなゴルフ場に行くだけでリフ レッシュできるのがいいですよね。始め るハードルはなかなか高いですが、年齢 を重ねても楽しめる趣味にできると思っ ています。ぜひ皆様も打ちっぱなしなど から始めてみてはいかがでしょうか。





# ビジネス ソリューション

**BUSINESS SOLUTION** 





# Cybereason EDR

# 侵入後のダメージを軽減する最新のセキュリティ対策

終わりのないセキュリティ投資と 難しいセキュリティ人材の確保

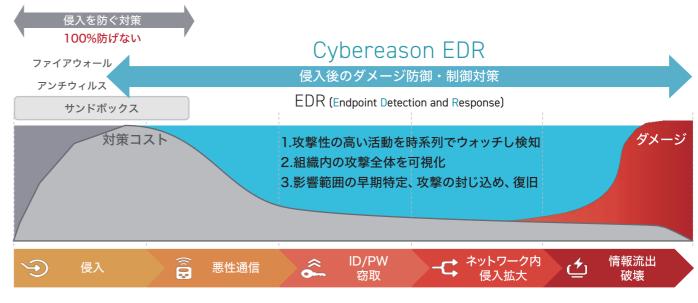
攻撃者がますます高度な技術で侵入に成功する中、も はや侵入を100%防ぐことはできなくなりました。一方で 防御する側は、絶え間なくセキュリティ対策を更新する 必要がありますが、限られた予算と少ない人材で多くの セキュリティ製品の運用に追われているのが現実です。

サイバーリーズンは、エンドポイントのリアルな振る舞 いから、侵入後の攻撃を特定し、遠隔から対応できるソ リューションです。

Alを用いた高度な機械学習エンジンによって未知のサ イバー攻撃を検知し、サイバー攻撃の最新の知見を持っ たアナリストが、遠隔から監視および解析。お客様のセ キュリティ運用を強力にサポートします。



# 侵害を前提にした対策で、攻撃者優位なサイバー戦場を逆転



お問合せ先

三谷商事株式会社

URL: https://si.mitani-corp.co.jp/form/contact/ E-mail: si-info@mitani-corp.co.jp





メタバースの世界



侍 はぁ~。

博士 どうしたんじゃ、助手侍、浮かな い顔しおって。



侍 ずっと楽しみにしていた フェスが今年も中止になった でござる・・・。

博士 ほぉ、それは残念じゃな。でもこ のご時世じゃあ仕方ないのぉ。

侍 うわぁぁーん! 皆でハッスルした いでござる! ヘドバンしまくりたいでご ざるーー!

博士 まぁ落ち着くのじゃ助手侍よ。大 勢で集まってライブを楽しみたい、とい うことであれば『メタバース』の世界を 試してみたらどうじゃ?

侍 『メタバース』? でござるか? 拙者 聞いたことないでござる。

博士 『メタバース』は「meta(超越し た)」と「universe(世界)」の合成語な んじゃ。

定義についてはいろいろと説があっ てこれ!と確定したものはないようじゃ が、実体は現実にありながらも、仮想空 間を「自分自身」で行動できる空間、と いう認識が一般的かのう。

侍 仮想空間を「自分自身」で行 動・・・。うう~、わかりそうでわからない でござる~。

博士 例えば、TVゲームなどでもこの 『メタバース』の概念が取り入れられて おるぞ。

キャラクターを自分で操作して、服を 買ったり、魚を釣ったり・・・。

ゲームの中で日常生活を送る、これ も『メタバース』の一種じゃ。

侍 おぉ! 拙者もプレイしたことある でござる! 虫を捕まえるのに苦労した 覚えがあるでござる。



つあるんじゃ。

いう自分の分身を作成して、 インターネット上で双方向コミュニケー ションを取ることのできるサービスや、 有名歌手がオンラインゲームの世界で バーチャルライブを行ったりと、『メタ バース』は様々な分野で徐々に広まりつ

博士 他にも、「アバター」と

今後も、リモートワークを行っている 企業でオンライン会議を行うための基 盤として利用したり、展示・ショールー ムなどを仮想現実上に構築して集客を 図ったりと、ビジネスシーンでの活用が 増えていくことが予想されておる。

**侍** 娯楽だけでなく、企業活動までも カバーするでござるか!『メタバース』に 興味が湧いてきたでござる!

~~~~~数週間後~~~~~

侍 博士! 拙者、先週バーチャルライ ブに参加してきたでござる!

博士 おぉ、どうじゃった、楽しかった かのぅ?

侍 最高の一言でござる! 拙者そっく りの凛々しいアバターを作って、仮想現 実のライブ会場に入ったんでござるが、 本物の会場そっくりに作られていて、本 当にその場にいるようなリアルな体験 だったでござる!

ライブが始まってからも、アバターを 操作して他の参加者とお話ししたりジャ ンプしたりヘドバンしたり・・・。

自宅に居ながら本物のフェスにリア ルに参加しているような気分で感激 だったでござる!

博士 それはよかったのう。

侍 さらにさらに!ライブに は付き物の物販コーナーも あったでござる! 実際のライブグッズ を電子決済で購入出来る仕組みで、決 済のための本人認証も厳格で、拙者も 安心して購入ができたでござる!

これで欲しかったライブタオルをゲッ トできたでござる~~~!

博士 いいところに目を付けたのう、 助手侍よ。

電子決済ではクレジットカードでの 決済のみならず、仮想通貨での取引も できるよう整備が進められておるよう

『メタバース』の世界で「本人であること

の証明」の確実性が上がっていけば、 もっと便利な世の中になっていくじゃろ うのう。

侍 拙者、もう『メタバース』の虜でござ る・・・。もっともっと『メタバース』でエン ジョイしたいでござる・・・。



博士 助手侍よ、仮想空間を 楽しむのもいいが、くれぐれも 現実を疎かにしてはいかんぞ?

~~~~さらに数週間後~~~~~

侍 博士~~! ちょっと聞いてほしい でござる~~!

博士 どうしたんじゃ助手侍、藪から 棒に。

侍 『メタバース』を色々と調べていた

ら、とっても興味深いものを見つけたで ござる!

「Vtuber」といって、自分の動作、声を 作成したアバターに反映させた動画を 作成したり、ライブを行う超最高なコン テンツがあるんでござるよ!!

配信者にリアルタイムでコメントを送 ることができて、「推(お)し」からお返事 をもらえたりするでござる!

博士 ちょ、ちょっと落ち着くんじゃ助 手侍!「おし」とは何のことなんじゃ?



侍 拙者、Vtuber配信を見 るだけでは満足できず、早速 『受肉』したでござる~~! その名も

「刀★ガリレイ」! どうでござる?? 拙者の凛々しさがよ

く表現できて、いけてるでござろ!?

これでフォロワー100万人を目指すで ござる!!



博士 (受肉? 刀狩令? なん のことかさっぱりじゃ。メタ バースにのめりこみ過ぎて、助手侍が壊 れてしもうた・・・)あ~、わしはライブに は呼ばんでいいからのう・・・。





ミタニ トピックス

MITANI TOPICS





# Son Ha Spice & Flavoring co.













Son Ha Spice & Flavoring co.(以下、SH)は、2002年に設立(前身は1994年設立)された、ベトナム産カシアの 輸出企業としてパイオニア的な存在です。

2017年に米国人オーナーより、三谷商事㈱が買収し、約5年が経過しましたが、カシア・ペッパーを主力製品として、 欧米向け輸出取引が売上の約90%近くを占めており、近年は欧米に於ける健康志向を反映して、カシア・ペッパー等の スパイスもオーガニックの需要が高まってきており、SHとしても、オーガニック農家を組織化する等、供給量の確保に尽 力しています。

092-473-0016

# 編集後記

## アンケートに答えて

**GOUKA PRESENT** 

FOR YOU!!

# ルンバ i3

アクセサリーセット

# が | 名さまに 当たる!





## 【応募方法】

同封のアンケートにご回答いただき、 下記FAX番号にお送りいただくか、 Webのアンケートフォームよりご応 募ください。

[FAX] 0776-20-3104 [Webでのご応募はこちら]



## 【締切】2022年10月31日

※プレゼントは11月下旬発送予定 ※当選者の発表は商品の発送を以って代え させていただきます。

# ★ミタニノヒトビトを担当しました。私生 活ではドモホルンリンクルに手を出しま した。

(鬼岩城)

★たすけ合いながら完成に辿り着きまし た。携われて光栄です。タイミング見計ら いながら山海里でのアクティビティ模索 中です。

(石太)

★二人三脚ならぬ九人十脚で取り組みま した。今年は新しいメンバーが多く、一生 懸命頑張ってくれました。

編集員の皆ありがとうございます。 (Sora)

★夢で超人気vtuberになりました。 悲しいかな、夢は夢でした。 刀★ガリレイになるしかないか・・・ (観る将)

★飲み会になかなか行けない昨今です が、私は行きたいお店リストの作成に励 んでいます。燻製ポテサラをビールで流 し込むのが最近の夢です。

(ひろめ市場)

★かけうどん、久しぶりに食べて出汁って いいなと思いました。今度釣った魚でだ しを取ってみます。

(ワーシャ)

★はじめての事にも恐れず挑戦!私生活 はゲーム配信に挑戦予定です! (はなたか)

★「正念場 トレーニングを 怠るな」 福岡マラソン完走目指してがんばるぞ! (チョコミン党)



# MITANI CORPORATION 三谷商事株式会社

## 表紙の写真



## 「道の駅 南えちぜん山海里」

2021年10月にオープンした、北陸自 動車道 南条サービスエリアトり線に 隣接する道の駅「南えちぜん山海里」 は、全国の道の駅を対象にチェックイ ンした数が多かった施設の地方別ラン キングで1位に選ばれ、大変注目を集 めています。オープンから2022年3月 までの当駅来場者数は619,844名を 記録しました。南越前町が目標とする 年間来場者数100万人達成は間近に 迫っており、7月には100万人達成イベ ント、10月にはオープン1周年記念イ ベントなどを予定しています。

道の駅「南えちぜん川海里」は、観光振 興や地域活性化、または地域の魅力の 発信拠点としての役割を担っており、 引き続き南越前町と協力しながら施設 の魅力向上に取り組んでまいります。

是非とも、道の駅「南えちぜん山海 里」にお立ち寄りください。

## 情報システム事業部

| □東京支店         | 〒171-0033 :         | 東京都豊島区高田3-28-2(FORECAST高田馬場1F)         | 03-5949-6226 |
|---------------|---------------------|--|--------------|
| □中部支店         | <b>∓</b> 460-0002 § | 愛知県名古屋市中区丸の内2-12-13(丸の内プラザビル6F)        | 052-220-0177 |
| 豊田営業所         | <b>∓</b> 471-0034 § | 愛知県豊田市小坂本町1-13-11 (富士火災豊田ビル4F)         | 0565-32-0061 |
| □関西支店         | 〒532-0003           | 大阪府大阪市淀川区宮原3-5-24(新大阪第一生命ビルディング12F)    | 06-6399-4663 |
| 京都営業所         | 〒604-8187 :         | 京都府京都市中京区御池通東洞院西入る笹屋町435(京都御池第一生命ビル2F) | 075-343-0322 |
| 神戸営業所         | 〒650-0031 :         | 兵庫県神戸市中央区東町126(神戸シルクセンタービル4F)          | 078-333-5356 |
| □公共システム営業部    |                     |  |              |
| 公共福井営業部       | 〒910-8510 ₹         | 福井県福井市豊島1-3-1 (第3三谷ビル)                 | 0776-20-3201 |
| 公共敦賀営業所       | 〒914-0076           | 福井県敦賀市元町5-7                            | 0770-24-3028 |
| □福井支店         | 〒910-8510 ₹         | 福井県福井市豊島1-3-1 (第3三谷ビル)                 | 0776-20-3093 |
| □金沢支店         | 〒920-0025 3         | 石川県金沢市駅西本町1-14-29(サン金沢ビル2F)            | 076-222-2181 |
| 富山営業所         | 〒930-0008           | 富山県富山市神通本町1-1-19(いちご富山駅西ビル1F)          | 076-431-1045 |
| □パッケージビジネス推進部 | 〒171-0033 3         | 東京都豊島区高田3-28-2(FORECAST高田馬場1F)         | 03-5949-6226 |
| □iビジネス推進部     | 〒171-0033 3         | 東京都豊島区高田3-28-2(FORECAST高田馬場1F)         | 03-5949-6211 |
| □ビジュアルシステム部   |                     |  |              |
| 東京営業所         | 〒171-0033 3         | 東京都豊島区高田3-28-2(FORECAST高田馬場1F)         | 03-5949-6220 |
| 大阪営業所         | 〒532-0003 :         | 大阪府大阪市淀川区宮原3-5-24(新大阪第一生命ビルディング12F)    | 06-6399-3755 |
| 開発課           | 〒910-8510           | 福井県福井市豊島1-3-1 (第3三谷ビル)                 | 0776-20-3570 |
| □システム部        | 〒910-8510 ₹         | 福井県福井市豊島1-3-1 (第3三谷ビル)                 | 0776-20-3103 |
| □情報企画部        | 〒910-8510 ₹         | 福井県福井市豊島1-3-1 (第3三谷ビル)                 | 0776-20-3102 |
| 技術管理課         | 〒910-8510           | 福井県福井市豊島1-3-1 (第3三谷ビル)                 | 0776-20-3107 |
| □文教営業部        |                     |  |              |
| 東京文教課         | 〒171-0033           | 東京都豊島区高田3-28-2(FORECAST高田馬場1F)         | 03-5949-6226 |
| 関西文教課         | 〒532-0003 :         | 大阪府大阪市淀川区宮原3-5-24(新大阪第一生命ビルディング12F)    | 06-6399-4663 |
| 京都営業所         | 〒604-8187           | 京都府京都市中京区御池通東洞院西入る笹屋町435(京都御池第一生命ビル2F) | 075-343-0322 |
| 神戸営業所         | 〒650-0031 :         | 兵庫県神戸市中央区東町126(神戸シルクセンタービル4F)          | 078-333-5356 |
| 広島営業所         | 〒730-0042 /         | 広島県広島市中区国泰寺町1-8-20(国泰寺信愛ビル4F)          | 082-545-5355 |

〒812-0011 福岡県福岡市博多区博多駅前2-6-10(FKビル8F)

福岡堂業所