

お客様と当社をもっと強く結びつけ、ご要望をさらに深く受け止めて、より大きなご満足をお届けしたい。この情報誌を架け橋として、コンピュータ アンド コミュニケーション

夢の架け橋

MITANI お客様情報誌 Computers and Communications

2010
秋
No.67

CLICK イノベーター

株式会社オトバンク
代表取締役 社長
上田 渉 氏

耳で楽しむ「オーディオブック」を広めたい!
熱き想いで挑む“聴く本”という新市場

TOPICS ユーザー訪問

株式会社エービーシー商会 様

販売管理システムと
サーバ環境を一新
業務効率の飛躍的な改善につながった

iPodをはじめとする携帯オーディオプレーヤーの普及が進む中、注目されているのが株式会社オトバンクが運営するサイト「FeBe(フィービー)」だ。

同サイトが販売するのは本の朗読を中心とした音声データ「オーディオブック」。日本最大級のコンテンツ数と、独自開発した「著作権管理システム」を武器に、新たな市場開拓に意欲をみせる。同社社長・上田 渉氏に聞く。

耳で楽しむ「オーディオブック」を広めたい！ 熱き想いで挑む“聴く本”という新市場



株式会社オトバンク
代表取締役 社長

上田 渉

(うえだ・わたる)

1980年生まれ。偏差値30から耳を使った「音声勉強法」で東大合格を果たす。失明した祖父の影響で、04年株式会社オトバンクを設立。「聞き入る文化の創造」「目が不自由な人々へのバリアフリー」「出版文化の振興」を企業理念に、オーディオブック販売サイト「FeBe」の運営をはじめ、著作物の音声化事業、著作権管理事業などを展開中。

本社
東京都千代田区麹町 3-5-2 BUREX 麹町
TEL：03-3556-4266
FAX：03-3556-4267



「FeBe」株式会社オトバンクが運営する日本最大級のオーディオブック販売サイト。ビジネス書・自己啓発書を中心に、語学書、小説、童話など6,000点以上の音声コンテンツを汎用性の高いmp3形式でダウンロード販売。多忙なビジネスマンを中心に現在5万人の登録ユーザーを抱える。NHKラジオの定期配信や、ニュース、講演会配信など、本以外の音声コンテンツも手がけ、多様化するユーザーニーズに積極的に対応している。09年には携帯電話からのダウンロード販売にも着手。現在、協力出版社は300社強(2010年8月)。
<http://www.febe.jp/>

上田氏の著書



勉強革命！

～「音読」と「なぜ」と「納得」が
勉強力とビジネス力をアップさせる～
(マガジンハウス)

本書では上田氏が自身の半生をたどりながら、自ら開発し体得した「音声勉強法」を紹介。音読して耳から学べば、記憶力もアップし、集中力も持続する！
勉強力とビジネス力をアップさせる革命的ヒントがぎゅっと詰まった一冊。

※ DRM (Digital Rights Management)

主に音楽や映像の著作権保護を目的に、データの再生回数や、複製・削除の可否を指定できるようにする技術の総称。「著作権管理システム」。マイクロソフトの「Windows Media DRM」やアップルの「Fairplay」、ソニーの「OpenMG」などが有名。

ビジネス書から童話まで 6,000点の本を音声化して提供

FeBeでは現在、6,000点を超える「オーディオブック」が200円からダウンロード購入可能だ。この豊富なコンテンツ数と低価格の背景にはオーディオブックの普及に燃える上田氏の強い拘りがあった。

本好きだった祖父の突然の失明。その影響で目の不自由な人に本を朗読するNPOを立ち上げようと考えた。しかし、より多くのそうした立場の人の役に立ちたいと思うようになり、本を音声化して販売することを思いつく。米国ではiPodが大ヒットし、日本にもその余波が広がりつつあった。氏はこれを追い風に、活字離れが進む日本で、本を聴くという新しい読書スタイルを提案すれば、目の不自由な人だけでなく読書に無縁な層にも幅広く受け入れられると確信。起業に踏み切った。協力を仰いだ出版社には門前払いの毎日だったが粘り強く自説を展開。“聴く本”オーディオブックが、不況といわれる出版界に新たな可能性をもたらすと訴えた。

新 開発の著作権管理システムで 利用者と著作権者の権利を平等に守る！

先を見据えた氏の提言が共感を呼び、徐々に本の音声収録に着手できるようになっていったが、ひとつ問題があった。出版社からは本の著作権保護のための著作権管理システム(DRM*)の導入が求められる。だが、既存のDRMには利用者の私的利用をも制限してしまうといった問題点があった。

氏は利用者側にも配慮した新しいDRMの開発を模索。大手IT企業の協力を得て音声データに個別情報を埋め込むという新技術の開発に成功した。複製制限はないが違法利用した場合は個別情報によって身元が割り出されるため、それが抑止力となる。

画期的なDRMを手念願の「FeBe」をスタートさせた氏は、ベストセラー本を中心にコンテンツを更に強化。試聴機能やセット販売などで購入ハードルを下げながら、耳からの情報収集による効果やメリットを積極的に発信。潜在ニーズの発掘につなげていった。

「音は視覚だけでは伝わらない感情や深い表現まで伝えてくれます。こうした音の特徴を生かして今後も様々なメディアと音を融合させ、人の声に耳を傾ける“聞き入る文化”を広めていきたい」

熱き想いを胸に、快進撃を続ける上田氏から今後も目が離せない。



3Dテレビ

【3D テレビとは】

3Dテレビとは、本来、平面（2次元）である映像を、3次元の立体映像として楽しめるテレビのことです。人間が物を見る時、左右の目は全く同じ映像を認識しているのではなく、それぞれの位置が違うため僅かに異なる映像を認識しています。これを視差と言い、その視差があることによって、物の立体感を把握することができるのです。テレビの画像が立体的に見える原理とは、意図的に左右の目に異なる映像を送ることで、平面の映像を立体的な映像として錯覚させる仕組みなのです。



①専用メガネで見る方式

■ 特徴

3Dを体験するための方法にはいろいろな方式がありますが、現在主流なのは、専用のシャッターが付いたメガネと専用のテレビを利用する方式です。

この方式では、まずテレビが左目用と右目用の画像を交互に高速に切り替わって表示され、それに同期して、メガネの左右のシャッターが交互に切り替わります。テレビが左目用の画像を映しているときには右目のシャッターが閉じ、右目の画像を映しているときは、左目のシャッターが閉じるようになります。こうすることで、左目は左目専用の画像を、右目は右目専用の画像のみを見ることになり、その画像に差を持たせることで、立体的な画像として見えるようになるのです。このメガネは通常のメガネの上から装着できますので、普段メガネを着用している人でも使えるようになっています。

■ 問題点

複数人で同時に視聴する場合、その人数分のメガネを用意する必要があります。メガネをかけていない人から見ると、テレビの画面に写っている映像は二重にずれた映像でしかありません。また、専用のメガネはまだ値段も高く、この記事を書いている時点で、8,000円～10,000円程度ですので、家族揃って3D映像を楽しもうと思ったら、それなりの出費になってしまいます。



②裸眼で見る方式

■ 特徴

メガネなしでも立体映像を見ることができる技術もあります。それは画面からの光の進行方向を制御し、左右の目に異なる画像が見えるようにすることで、立体映像を認識させる方法です。

代表的な例は、「視差バリア方式」と言って、映像の映っている液晶画面の手前にもう1つの液晶画面（スイッチ液晶）を用意し、そのスイッチ液晶が光の進行方向を制御して、左右の目に異なる光が届くようにする方法です。

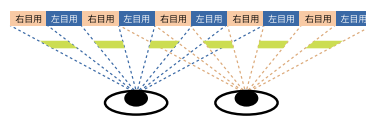
具体的イメージがし難いかもかもしれませんが、見る角度によって違う画像が見えるシール（レンチキュラーシール）と同じような原理を利用していると考えるとイメージし易いかもかもしれません。

■ 問題点

物理的に画像を遮るために、画面の解像度が落ちる上、画面の明るさも落ちてしまいます。また、立体的な映像に見える位置が限られてしまうことも問題です。視差バリア方式は、光の進行方向を制御するため、立体的に見える範囲（角度）が狭く、特定の位置からでないと正しく見ることはできません。

そのため、現時点ではまだ大型化は難しく、携帯電話や小型ゲーム機といった、画面が小さく手で自分の見易い角度に位置を調整できるような機器での普及が進むと予想されているようです。

今年度中に発売が予定されている「任天堂DS」の後継機である「任天堂3DS」などは、この方式を採用してくるのではないかとされています。



参考) 視差バリアのしくみ

③映像の精度も大事

どちらの方式でも左右の目に異なる画像を送り、立体的に見せていることに違いはありません。テレビ自体の技術のほかにもう一つ大事なものは、その映像自体の精度です。つまり、どれぐらいの精度で作り込まれているかによって、立体的になった画像の見え方が大きく異なってくるのです。いくら左右の目に異なる画像を見せたとしても、立体的に見えるとは限りません。極端な例ですが、右目には風景画、左目には人物画を見せても、全く立体的には見えません。立体的に見えるようにするためには、そう見えるように計算された画像にうまく作り込まれていなければならないのです。作り込みの甘い画像であれば、あまり立体的に見えなかったり、逆に手前に飛び出しすぎて違和感のある映像になってしまったりすることもあります。現在、3D用に作り込まれた映像は、ごく一部のテレビ番組と、3D対応の映像が録画されたブルーレイディスク、3D対応のゲームぐらいしかありませんが、3D映像を作り込む技術もどんどん進化していますので、より現実に近い立体的な映像を手軽に楽しめる日も近いのではないのでしょうか。

編集員よりひとこと

3D映像は映画やスポーツ番組など、立体的に見えることで臨場感が増すようなコンテンツを視聴する機会の多い方には特にオススメなのですが、人によってはあまり立体的に見えなかったり、逆に立体的に見え過ぎて違和感があったりと、感じ方に個人差もあるようです。大抵の場合、身近にある家電量販店には3Dテレビの体験コーナーが設置されていると思いますので、まずは一度、最新の3D映像を体験されてみてはいかがでしょうか？



O P I C S

ユーザー訪問

株式会社エービーシー商会 様

1954年の設立以来、建材商社のリーディングカンパニーとして躍進を続ける株式会社エービーシー商会（以下エービーシー商会）。現在 12 のグループ企業を持つ同社は、自社製品の開発にも力を注ぎ、施工ニーズにも対応。安定した高品質建材が、病院や学校、工場や倉庫、商業施設から住宅まで、様々なシーンで好評を得ている。昨年4月、業務のスピード化を図るため、主力建材の販売・施工を手がけるグループ企業3社の販売管理システムに ERP パッケージを導入。それに伴いサーバ環境の改善にも着手した。変革に至った経緯とその効果について話を伺った。

販売管理システムと サーバ環境を一新 業務効率の飛躍的な改善につながった

建 材商社が開発した ERP パッケージ カギとなったのは「同業者の視点」

これまでグループ企業3社は各社がそれぞれ自社で改良した販売管理システムを使っていた。しかし、より平準化されたシステムでの業務効率化を求める声が高まってきた。それを受けて、基幹業務の総合管理を担うエービーシー商会は、3社共通で使える ERP パッケージ*の導入を検討。導入の基準となったのは、〈販売管理〉と〈工事管理〉の占める割合が各社の業務形態に適しているかどうかだった。

「販売管理だけ、工事管理だけという ERP パッケージはよくあるんです。ただ、弊社は両者を連携させた ERP を探していたのですが、なかなかこれだというものが見つからなかった」と語るのは導入の統括にあたった経理部・谷田秀夫課長。

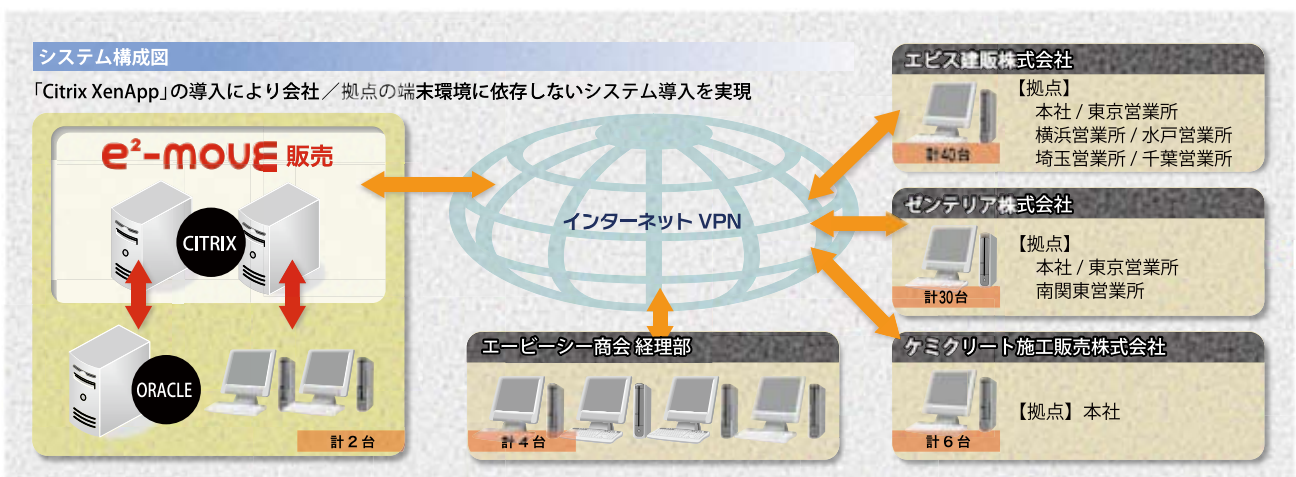
※ ERP（Enterprise Resource Planning）パッケージ
企業の事業運営の中心である基幹業務の統合化を図ったソフトウェア・パッケージ



株式会社エービーシー商会
経理部 課長
谷田 秀夫 氏

三谷商事さんにはシステム導入前からいろいろとご相談に乗っていただきました。こちらが言葉でうまく伝えられないことでも、的確なアドバイスをご提示いただき、弊社の要望を吸い上げてうまく具現化していただいたので、たいへん満足のいくシステムを構築することができました。さらに担当者を集めての勉強会も頻繁に実施していただいたおかげで、スムーズなシステム導入が実現できました。

工事の進捗状況を確認しながら必要な建材を迅速に調達することが求められる建材業界では、建材と工事の連携管理が不可欠だ。しかしそのバランスが企業によって異なるため、標準的な ERP パッケージの導入が難しいとされている。理想の ERP パッケージを探していた谷田課長の目に留まったのが、三谷商事が建材卸業向けに開発した ERP パッケージ『e²-movE』だった。



「販売管理に連携させる工事管理の比重を自由にカスタマイズできたのが一番の決め手でした」と谷田課長。これなら3社の業務形態に合わせつつ、基本は同じパッケージシステムとして共通運用ができると判断。「単価未決定機能」や「直送入力機能」など、三谷商事が同じ建材商社としてのノウハウを生かして開発した機能が多数搭載されていたことも導入の決定を後押しした。

サーバをひとつに統合し、 遠隔操作で管理負荷も大幅削減

ERP パッケージは決定したものの、もうひとつ課題があった。それがサーバ環境の改善だ。

これまで3社ごとにサーバを置いていたため、運用・保守コストが嵩み、3社の業務状況を総合管理するエービーシー商会の管理負荷も大きかった。この問題を解消したのが、アプリケーションを仮想化して配信する「Citrix XenApp」の導入だ。

ひとつのサーバにインストールされた『e²-movE』を、各社が遠隔操作でアクセスすることで、あたかも各端末の中で『e²-movE』を起動・管理しているような仮想環境が出来上がる。データをサーバ側に集約することで、運用・保守コストが抑えられ、同社の管理負荷も大幅に削減。3社の販売管理状況、施工状況をリアルタイムに把握できる体制が整った。また各端末にデータがコピーされることがないため、情報漏えいのリスク対策も万全となった。

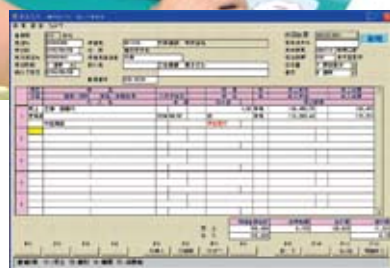
作業負担を3分の1に削減 職場の労働環境も改善

大きな変革には混乱がつきものだが、谷田課長は「懸念していた問題もなく、順調に進めることができた」と満足げだ。

「1月から試験的に導入して細かな問題点を徹底的に洗い出し、三谷商事さんには何度も足を運んでこちらの要望をシステムに組み入れてもらいました」



3社の基幹業務の総合管理を受け持つ経理部主任の伊東知子氏も「各段に作業効率が上がりました」と新システムの効果を評価する。
右は『e²-movE』の受注入力画面。



導入前の徹底した動作確認が4月からの円滑なシステム稼動を可能にし、業務によっては作業負担を3分の1にまで削減。労働環境の改善にもつながった。今後も効果を絶えず分析しながら、基幹業務のさらなる効率化に向けて引き続き見直しを進めていく予定だ。



〈販売管理〉と〈工事管理〉をうまく組み合わせさせてエービーシー商会様の企業形態に合ったシステム作りに努めました。会社の中核を担う基幹業務システムの構築を任されることは、家一軒の建築を任されることと同じ。それほど重い責任が伴うと考えています。導入して終わりではなく、引き続きメンテナンス面などでご要望に沿ったサービスをご提供できるよう万全を尽くし、今後も末永くご満足いただけるようなシステム運用に努めてまいりたいと思います。

情報ソリューション事業部
東京支店 東京営業課
佐々木 彰満



株式会社エービーシー商会

所在地／東京都千代田区永田町 2-12-14

T E L／03-3507-7111

U R L／<http://www.abc-t.co.jp/>

設立年月／昭和 29 年 4 月

営業種目／建築土木資材、住設機器、

ファッションインテリア資材の卸売、輸出入および建築工事

従業員／463 名

福井支店

福井支店は、営業部門の1課・2課・3課と、技術部門のTS課の4つの課で構成されています。

営業1課・2課は、福井県内の民間企業を対象に、業務システム、ネットワークインフラ構築、ハードウェア販売などを、営業3課は、北陸3県の医療機関、介護・福祉施設を対象に、電子カルテシステム、医事システム、各部門システムや施設向けシステムの販売をさせて頂いております。技術部門のTS課は、それらのシステムや、ネットワーク、ハードウェアのサポートを主に行っている部隊です。

地域に根付いた小回りの利くSlerとして、お客様に質の高いサービスをご提供できるよう、日々努力してまいりますので、今後とも福井支店をよろしくお願い致します。



上段左より 嶋田・三谷・山口・加藤・中村・井上・内海・中道・山田・杉山
中段左より 森田・関・大嶋・海渡・菊田・林・板橋・転法輪・黒川
下段左より 宮川・数馬・寺角・馬場・野村・渡辺・村田

福井支店のスタッフが選ぶ

おすすめスポット

気軽に通える、
行きつけにしたい美味しい店



①グリル ラセル

肉や魚を使ったボリューム満点のセットメニューが人気の洋食屋「グリル ラセル」。一押しは魚貝・野菜類と肉類のメインがそれぞれ選べて驚くほどお得な「サンクスセット」(780円)。特にハンバーガーは絶品！ラストオーダーが18:30なので、遅めのお昼でも時間を気にせずいただける。テイクアウトの「洋食弁当」(1,050円～)も好評。メニューは相談に応じてくれるのがうれしい。



福井県福井市大宮 4-14-18
ストリート大宮ビル1F
☎ 11:00～19:00 (LO 18:30)
※セットメニューはLOまで注文可
☎ 日曜日
☎ 0120-27-5048 (注文用)
☎ 0776-27-5048



②お好み焼き・鉄板焼き 田ご

生地はもちろん、ソースからマヨネーズ、天カスまで手作りにこだわる「田ご」では、20種類以上のお好み焼き・鉄板焼きが揃う。5種類あるランチセット(平日のみ)は、味噌汁やサラダ、ドリンクが付いて食べ応え十分。中でもいろいろ食べたい女性に好評なのが、ミニお好み焼きとミニ焼きそばがメインの「焼く焼くセット」(890円)。自分で焼くもよし、お店にプロ技で焼いてもらうもよし。鉄板焼きでは「トンペイ焼」(400円)が人気。



福井県福井市米松 1-16-32
☎ 火～土 11:30～22:30
日・祝 11:30～22:00
ランチ 11:30～14:00
(平日のみ)
☎ 月曜日
(祝日の時は営業、翌火曜日が17時から営業)
☎ 0776-52-5066



③蕎麦処 おおくぼ

十割蕎麦の隠れ名店。ここでは「せいろ」(800円)、一番粉を使った更級蕎麦「しらゆき」(900円)、地元丸岡産の三番粉を使った「田舎」(800円)が味わえる。

心を込めて打たれた蕎麦は、塩を少しつけて食べると蕎麦の香りが口いっぱいに広がる。「せいろ」「しらゆき」は北海道産の蕎麦なので、9月中～10月には風味の良い新蕎麦が楽しめる。



福井県福井市西谷町 22-11
☎ 11:00～19:00
☎ 火曜日(祝日は営業)
☎ 0776-35-7676
☎ 090-3887-5278 (携帯)

④喰 文化亭

フレンチ・イタリアン・エスニックなど、ジャンルを超えた料理が味わえる洋風居酒屋。アラカルトからコース(3,500円～)までメニューも豊富。地物の野菜や魚、福井ポークや北海道産牛肉など、厳選素材を使ったその季節ならではの旬の味が楽しめる。秋には秋刀魚、栗、きのこなどを使った料理がおすすめ。こだわりのワインや焼酎も美味。女性には「クリームブリュレ+ビスターチオアイス」(750円)などデザートも好評。



福井県福井市中央1丁目19-1
玉村第一ビル1F
☎ 17:30～23:00 (LO 22:30)
☎ 日曜日
(日曜日が祝日の場合は月曜日)
☎ 0776-27-6917



⑤中華そば 一龍

福井のラーメンを語るに外せない「一龍」は今年で創業30年の老舗店。豚骨・鶏ガラをベースに隠し味のニンニク・ショウガをじっくり煮込んだ黄金色のスープに、中太の麺が見事に絡む。おすすめはニンニクの風味がたまらない「にんにくそば」(600円)や、自家製焼豚が器を覆い尽くす「チャーシュー麺」(750円)。また小振りながらも旨味が凝縮された「特製ギョーザ」(400円)もクセになる一品。



福井県福井市中野町 3-810
福武線浅水駅より徒歩10分
☎ 11:00～19:30
水曜 11:00～14:30
☎ 木曜日
☎ 0776-38-5151

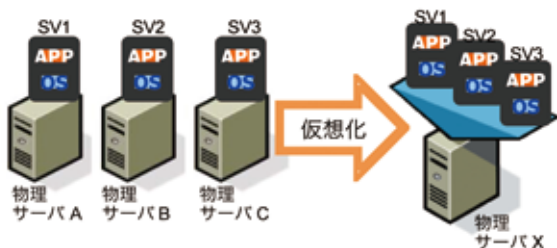


サーバの仮想化

情報システムにおける仮想化とは、サーバやストレージ、ネットワーク、アプリケーションといったシステムについて「物理的な枠」を取り払い、これらの物理資源を理論的に構成・割り当てできるようにする技術です。今回は特にサーバの仮想化についてご紹介します。

サーバ仮想化の例

簡単な例としては「3台ある物理サーバを仮想化し、1台の物理サーバ上に3台の仮想サーバを構築することで、物理サーバを2台減らす」といった内容です。



サーバ仮想化が注目されている理由

実際には次のような場合に、サーバ仮想化の効果に期待が持たれ、検討がなされています。

管理運用工数で悩んでおられる場合

■複数の OS 環境やバックアップシステムを一元化でき、コストダウンが図れます。

古いハードウェア上で古い OS が稼働している場合

■老朽化したハードウェア、OS を更新したいが、システムは古い OS でしか稼働しない。新しいハードウェアも古い OS に対応していないので、ハードウェアも更新できないといった場合のシステムの延命措置が可能です。

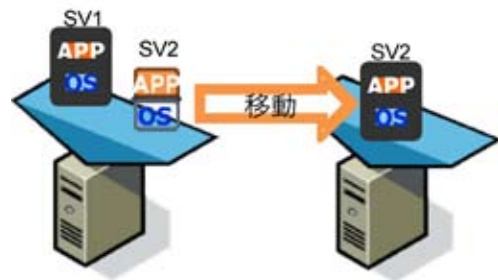
稼働率の低いサーバが複数ある場合

■システムごとに複数のサーバが稼働しているが、サーバ稼働率が低く、ハードウェアのリソースを有効に利用できていない場合、サーバを集約することでハードウェアを効率的に利用できます。

物理サーバが減ることにメリットがある場合

■設置スペースや、消費電力の削減が見込めます。

サーバ仮想化技術の大きな特徴として、仮想サーバを物理サーバ間で簡単に移動できるという点が挙げられます。



基本的に仮想サーバは物理サーバ上のファイルとして扱われているため、仮想サーバの移動を簡単に行うことができます。

これは、仮想サーバのバックアップ、リストアといった作業を容易にし、運用工数の削減が見込めます。場合によってはダウンタイムなしのメンテナンスといったことも可能になります。

また、クラスタ未対応のシステムにおいて可用性を改善する対策にもなります。

主なサーバ仮想化製品

次にサーバ仮想化製品の主なメーカーについてご紹介します。現在、主な仮想化製品は3つです。

Citrix XenServer

Microsoft Hyper-V

VMware vSphere

メーカーごとに特徴があり、仮想サーバへの CPU、メモリの割り当て方や、仮想化に対応する OS に違いがあります。その他にも違いはたくさんありますが、導入されるシステムやその規模、または予算によってこれらの製品から最適なものを選択することになります。

弊社ではこれらの製品をお客様のご要望や状況に合わせ、最適なものをご提案しておりますので、ご遠慮なくお問い合わせ下さい。

仮想化が企業にもたらすもの

仮想化技術はハードウェア等の物理資源の枠だけでなく、部署や企業という組織の枠を超えたシステムの共有も可能にします。これらは、効率的な IT システムの運用を可能にします。また、システム変更や、ハードウェアリソースの追加が容易になることから、プロジェクトの人数や体制、または提供するサービスレベルの変化に素早く対応でき、柔軟で効率的な IT 経営が可能になります。これらを象徴するように、「クラウドコンピューティング」といった概念やサービスも最近ではよく取り上げられるようになりました。

仮想化というキーワードは他にもストレージ、ネットワーク、クライアント端末、アプリケーションなど様々な分野でも広がりを見せており、対応製品の導入も進んできています。

アンケートから COMMUNICATION

貴重なご意見・ご要望をありがとうございます。
今後の制作活動の糧にして、さらに精進してまいりたいと思います。

● 過日、弊社関連先でパソコンのトラブルが発生した際、金沢営業所様より迅速かつ適切なサポートをいただきました。先方より「お礼」の言葉がありました。ありがとうございました。
(石川県白山市 Iさま)

● お薦めソフト／PC などがあれば、デモ機持参で紹介していたいただけるコーナーがあるとありがたいです。
(滋賀県守山市 Tさま)

● 当社担当営業には良くリクエストに対応してもらっている。100% 対応しなくても、本人は気持ちでは 120% 超えてやっているのが感じ取れる。とても気持ちの良い担当だと思う。人間性は合格。
(栃木県宇都宮市 Yさま)

● 親切にご対応頂き大変助かっております。物品関係での依頼を主としておりますが、今後システム面、ネットワーク面などご教授頂ければと思います。
(愛知県豊田市 Nさま)

● アンケートに記入する個人情報を I D ナンバー等の記入にして欲しい。
(福井県福井市 Oさま)

ビジュアルシステム部 開発課です。
どうぞよろしくお願いいたします。



いつも笑顔でみんなを支えて日々仕事に励んでいます。お客様と接する機会はありませんが、同じフロアで働いている方たちとも協力し、お客様の役に立てよう経験を積んでいます。そんな私たちですが、よろしくお願いいたします。
(左)森川友佳梨 (右)入嶋亜衣

アンケートに答えてプレゼントを当てよう!!

プレゼント

ネスカフェ ドルチェグスト

- 同封のアンケート用紙にご回答のうえ、ファックスでお送りください。
抽選で3名様にプレゼントいたします。
- FAX: 0776-20-3104
- 締切: 平成22年10月末日
※プレゼントは11月下旬発送予定
※当選者の発表は本誌68号にて発表いたします。



毎日飲むコーヒーが
「本格カフェの味」に早変わり

ネスカフェ ドルチェグスト
MD9741 マシンカプセルセット(レッド)

【本体寸法】

- 幅 21.1cm × 高さ 33.2cm × 奥行 30.5cm
- 電源 100V 50/60Hz/消費電力 1460w
- 抽出圧力最大 15気圧
- 重量 3kg
- タンク容量 1.5L
- 使用温度 5℃～45℃

【お知らせ】

お客様の声を反映して、今号より「お客様コード」を設けました。個人情報に気にする事なく、封筒に印字してある6桁のコードだけでアンケートにお答えいただけるようになりました。たくさんのご意見・ご感想をお待ちしております。

編集後記

今回より新しく編集員に加わりました吉田です。
初めての編集作業は、驚きの連続でした。表紙のデザイン一つでもじっくりと細かく決めることに驚き、私だったら見逃してしまうような小さなことにも、こだわる姿に驚きました。この驚きが当たり前のこととなり、それ以上のものが出来るように私も頑張っていこうと思います。

システム部 吉田紘子

新商品

統合アカウント管理システム CampusUA

for total management

システム管理者の負担を軽減!
アカウント管理操作をミスなくスピーディに!

CampusUA (キャンパスユーザー) は、大学側の意見を取り入れて誕生した「統合アカウント管理システム」です。
ActiveDirectoryやOpenLDAPを中心としたアカウント管理操作を、ミスなくスピーディに実施できる環境をご提供いたします。

①セキュリティの確保

近年では成績データや、学生個人情報も教育研究用 LAN を経由することが多くなっています。CampusUA は安易なパスワードを排除することや、アカウント削除漏れ、権限付与ミスなどを防止し、セキュリティを強化します。

②ユーザビリティの強化

利用者は単一のパスワードを記憶すれば良く、パスワード忘れによる再発行も各窓口で全教職員が任意の端末で対応でき、パスワード忘れによるシステム利用障害を大幅に軽減します。また、アカウント発行までの待ち時間の軽減や、ゲストユーザーへの期間限定アカウントの発行にも対応できます。

③管理コストの軽減

CampusUA は Web ブラウザから操作でき、管理権限の委譲機能を持ちます。この2点の特徴を生かし、例えば人事課や教務課の担当者がブラウザからユーザー一括登録操作を実施したり、パスワード再発行を全部署で対応するような「分散管理」が可能となり、アカウントに関連する管理コストを大幅に低減します。

Cloudサービスとの連携実績多数! ご相談下さい!

お問い合わせ先
三谷商事(株) 関西支店 文教営業課
TEL: 06-6399-4663 FAX: 06-6399-4657
E-mail: websol@mitani-corp.co.jp
URL: http://si.mitani-corp.co.jp/solution/campus_ua/



三谷商事株式会社

情報ソリューション事業部	〒910-8510 福井市豊島 1-3-1 (第3三谷ビル 3F)	☎ (0776) 20-3103
東京支店	〒171-0033 東京都豊島区高田 3-28-2 (ダヴィンチ高田三丁目ビル 1F)	☎ (03) 5949-6226
関西支店	大阪営業所 大阪市淀川区宮原 3-5-24 (新大阪第一生命ビルディング 12F)	☎ (06) 6399-4663
	京都営業所 京都市下京区西洞院通り木津屋橋上ル (辰巳ビル 1F)	☎ (075) 343-0322
	神戸営業所 神戸市中央区伊藤町 119 (三井生命神戸三宮ビル 5F)	☎ (078) 333-5356
	福岡営業所 福岡市博多区博多駅前 2-6-10 (FKビル 8F)	☎ (092) 473-0016
中部支店	名古屋営業所 名古屋市中区丸の内 2-12-13 (丸の内プラザビル 6F)	☎ (052) 220-0177
	豊田営業所 豊田市小坂本町 1-13-11 (富士火災豊田ビル 4F)	☎ (0565) 32-0061
福井支店	〒910-8510 福井市豊島 1-3-1 (第3三谷ビル 3F)	☎ (0776) 20-3109
金沢営業所	〒920-0025 金沢市駅西本町 1-14-29 (サン金沢ビル 2F)	☎ (076) 222-2181
富山営業所	〒930-0008 富山市神通本町 1-1-19 (富山駅西ビル 1F)	☎ (076) 431-1045
営業推進部	〒910-8510 福井市豊島 1-3-1 (第3三谷ビル 3F)	☎ (0776) 20-3092
システム部	〒910-8510 福井市豊島 1-3-1 (第3三谷ビル 3F)	☎ (0776) 20-3103
技術管理部	〒910-8510 福井市豊島 1-3-1 (第3三谷ビル 3F)	☎ (0776) 20-3107
情報システム事業部	〒910-8510 福井市豊島 1-3-1 (第3三谷ビル 2F)	☎ (0776) 20-3102
公共システム営業部		
公共福祉営業部	〒910-8510 福井市豊島 1-3-1 (第3三谷ビル 2F)	☎ (0776) 20-3201
公共教養営業部	〒914-0076 敦賀市元町 5-7	☎ (0770) 24-3028
ビジネスパートナー営業部		
関東グループ	〒171-0033 東京都豊島区高田 3-28-2 (ダヴィンチ高田三丁目ビル 1F)	☎ (03) 5949-6211
関西グループ	〒532-0003 大阪市淀川区宮原 3-5-24 (新大阪第一生命ビルディング 12F)	☎ (06) 6399-5250
中部グループ	〒460-0002 名古屋市中区丸の内 2-12-13 (丸の内プラザビル 6F)	☎ (052) 220-0504
ビジュアルシステム部		
東京営業所	〒171-0033 東京都豊島区高田 3-28-2 (ダヴィンチ高田三丁目ビル 1F)	☎ (03) 5949-6220
大阪営業所	〒532-0003 大阪市淀川区宮原 3-5-24 (新大阪第一生命ビルディング 12F)	☎ (06) 6399-3755
開発課	〒910-8510 福井市豊島 1-3-1 (第3三谷ビル 2F)	☎ (0776) 20-3570
電子デバイス部		
東京営業課	〒171-0033 東京都豊島区高田 3-28-2 (ダヴィンチ高田三丁目ビル 1F)	☎ (03) 5949-6236
中部営業課	〒460-0002 名古屋市中区丸の内 2-12-13 (丸の内プラザビル 6F)	☎ (052) 220-0501
企画・購買課	〒910-8510 福井市豊島 1-3-1 (第3三谷ビル 2F)	☎ (0776) 20-3484
情報企画部	〒910-8510 福井市豊島 1-3-1 (第3三谷ビル 2F)	☎ (0776) 20-3102

〈ホームページ〉<http://si.mitani-corp.co.jp/>
ご意見、お問い合わせをお待ちしております。